

**Grand jeu anniversaire**  
~ Mes vœux les plus sincères ~  
**8 min – 2 personnages**

*Si vous jouez ce texte, soyez sympa, déclarez-le à la SACD\**

**Le présentateur :** Mesdames et messieurs, nous vous rappelons que le magasin fête aujourd'hui ses dix ans et que de nombreux jeux auront lieu dans les rayons avec la possibilité de gagner de magnifiques prix ! Monsieur...

**Le client :** Moi ?

**Le présentateur :** Oui, vous... C'est votre jour de chance !

**Le client :** Ah ! Bon ?

**Le présentateur :** Oui. Vous avez été choisi pour participer au jeu du quart d'heure !

**Le client :** Choisi par qui ? Vous nous épiez ?

**Le présentateur :** Non, non, c'est une façon de parler. Vous avez été choisi par moi, en réalité.

**Le client :** C'est vous qui êtes chargé de nous surveiller ?

**Le présentateur :** Non... Vous... Vous avez été choisi par moi parce que vous passiez devant moi. C'est le hasard. C'est pour le jeu.

**Le client :** Ah... Le jeu... Je passe à la télé ?

**Le présentateur :** Mais non, voyons ! Les jeux du magasin ! J'en parle depuis tout à l'heure, vous n'avez pas entendu ?

**Le client :** Boh, moi, vous savez, je n'écoute pas ce qui se dit dans les supermarchés, hein... C'est toujours de la pub pour nous faire acheter, alors, moi, hein, je n'écoute pas trop... C'est un jeu pour quoi ? Pour la télé ?

**Le présentateur :** Mais non. Pour l'anniversaire du magasin. Ce sont les dix ans aujourd'hui ! C'est marqué partout sur les pancartes, à l'entrée, sur la devanture. Vous n'avez pas vu ?

**Le client :** Boh, moi, vous savez, je ne regarde pas les pancartes, hein... C'est toujours de la pub pour nous faire acheter, alors, moi, hein, je ne regarde pas trop... Il faut que je fasse un cadeau au magasin ? Ben j'ai perdu, en fait...

**Le présentateur :** Mais non. Vous avez gagné. Pour les dix ans, le magasin fête son anniversaire en offrant des cadeaux.

**Le client :** J'ai gagné quoi ?

**Le présentateur :** Non, mais il faut jouer pour gagner.

**Le client :** Ah ! Bon ? Ce n'est pas trop compliqué ? Parce que moi, si c'est compliqué, ça ne m'intéresse pas trop, hein...

**Le présentateur :** Non, c'est... Mais peut-être êtes-vous pressé ? Je ne voudrais pas vous retenir trop longtemps...

**Le client :** Ah. Je n'ai plus gagné, alors ?

**Le présentateur :** Si, mais...

**Le client :** J'étais choisi mais je ne suis plus choisi ? Ça ne m'étonne pas, ce magasin, tout ce qui l'intéresse, c'est de se faire de l'argent, pas de nous faire des cadeaux...

**Le présentateur :** Non, non ! Il ne faut pas voir ça comme ça ! Vous êtes choisi, je vous garde ! Vous pourrez dire partout que le magasin fait attention à ses clients.

**Le client :** Ben pour quelque chose qui ne devait pas être compliqué... Je suis choisi puis plus choisi et rechoisi pour qu'on m'offre un cadeau alors que c'est votre anniversaire...

**Le présentateur :** L'anniversaire du magasin, pas le mien.

**Le client :** Et j'ai gagné quoi, alors ? Si c'est une voiture, ça ne m'intéresse pas, je n'ai pas le permis... C'est compliqué ?

**Le présentateur :** Rien de plus facile ! Il vous suffit de tirer une enveloppe.

**Le client :** Une enveloppe ? J'ai gagné une enveloppe ? Je me disais aussi que c'était bizarre que le magasin nous fasse gagner des choses. S'occupe que de gagner de l'argent, le magasin...

**Le présentateur :** Vous le faites exprès ou quoi ?

**Le client :** Ben non...

**Le présentateur :** C'est encore pire, alors. L'enveloppe, c'est le jeu !

**Le client :** Je croyais que le jeu, c'était prendre l'enveloppe et que c'était elle le cadeau, même que vous ne bougiez pas trop : les pompons, à la foire, on a bien plus de mal à les avoir...

**Le présentateur :** Mais non ! Le jeu est dans l'enveloppe. Là, vous avez choisi votre jeu.

**Le client :** C'est bien compliqué, quand même... Bon, mais je fais quoi, alors ?

**Le présentateur :** Vous l'ouvrez !

**Le client :** Et le cadeau est dedans ?

**Le présentateur :** Non ! Le jeu !

**Le client :** C'est compliqué, c'est compliqué... Bon, j'ouvre.

**Le présentateur :** Alors ? Qu'y a-t-il dans l'enveloppe ?

**Le client :** Vous ne savez pas ce que vous mettez dans vos enveloppes ?

**Le présentateur :** Si, mais je les mélange, je ne sais pas laquelle vous prenez. C'est marqué quoi ?

**Le client :** La recherche du prix. C'est compliqué, ça ?

**Le présentateur :** Rien de plus facile ! Vous allez devoir trouver un produit dans le magasin et si vous trouvez le prix de ce produit, sans le voir, vous gagnez un prix.

**Le client :** ...

**Le présentateur :** Vous n'avez pas compris.

**Le client :** Pas bien, non.

**Le présentateur :** Vous allez devoir trouver un produit dans le magasin.

**Le client :** Quel produit ?

**Le présentateur :** On verra ça après.

**Le client :** Ben pourquoi on ne voit pas ça maintenant puisqu'on en parle maintenant ?

**Le présentateur :** Parce qu'il faut déjà comprendre la règle. Donc. Vous allez devoir trouver un produit dans le magasin. Bon. Ah ! Vous trouvez le produit !

**Le client :** Ben c'est pas sûr, ça, parce qu'ils ont tout chamboulé les rayons et moi, je ne m'y retrouve plus bien...

**Le présentateur :** Non, mais si, mais pour l'exemple, on dit que vous avez trouvé.

**Le client :** Ah ! Bon. Mais en vrai, je vais trouver ou pas ?

**Le présentateur :** Oui, oui, vous allez trouver.

**Le client :** Ah ! Bon...

**Le présentateur :** Donc, vous trouvez le produit. Là, si vous trouvez le prix de ce produit, sans le voir...

**Le client :** Ben comment voulez-vous que je trouve le prix si je ne vois pas le produit... Si je ne sais pas de quel produit je parle, je ne peux pas trouver le prix...

**Le présentateur :** Il y a eu une petite lumière quand je vous ai vu, dans mon esprit, que je n'ai pas écoutée... Pourtant, elle savait, la lumière, ce qui allait se passer...

**Le client :** C'est toujours dans le jeu, ça ?

**Le présentateur :** Non ! Vous ne devez pas voir le prix !

**Le client :** C'est compliqué, quand même...

**Le présentateur :** Reprenons. Vous trouvez le produit.

**Le client :** Oui.

**Le présentateur :** Mais quand vous le trouvez, je cache le prix.

**Le client :** Ah. Vous m'aviez pas dit, ça...

**Le présentateur :** Parce que d'habitude, les gens comprennent.

**Le client :** Ah.

**Le présentateur :** Je cache le prix. Bien. Si vous arrivez à trouver le prix quand même, celui que j'ai caché, parce que vous êtes un bon client, on n'est pas au centime près ; si vous trouvez, vous gagnez un prix.

**Le client :** Celui du produit ?

**Le présentateur :** Non ! Celui du jeu !

**Le client :** Qu'est-ce que c'est compliqué ! C'est si dur de faire simple ?

**Le présentateur :** Mais ce n'est pas compliqué ! Vous avez compris ou pas ?

**Le client :** Je crois, oui... Mais c'est quoi, le prix que je gagne ?

**Le présentateur :** Un bon d'achat.

**Le client :** De combien ?

**Le présentateur :** Je sens que ça va vous paraître compliqué, mais on ne sait pas.

**Le client :** On ne sait pas...

**Le présentateur :** Non, ce sera selon l'enveloppe que vous tirerez au hasard...

**Le client :** Encore ? Ben qu'est-ce que vous en faites tirer comme enveloppe... C'est plus un anniversaire, c'est du tri postal !

**Le présentateur :** Les bons que vous pouvez gagner sont de cinq, dix et quinze euros.

**Le client :** Ah ! Ben ça, j'ai compris. Si je gagne le bon de cinq euros, je peux acheter ce que je veux à cinq euros. Ça, c'est simple.

**Le présentateur :** Non.

**Le client :** Ah ! Bon... Ça non plus, ce n'est clair ?

**Le présentateur :** C'est-à-dire qu'il y a un minimum d'achat.

**Le client :** Ah.

**Le présentateur :** Oui. Par exemple, pour cinq euros, il faut un minimum d'achat de cinquante euros.

**Le client :** Ah. Il faut que je dépense cinquante euros pour gagner cinq euros.

**Le présentateur :** C'est ça.

**Le client :** Donc en fait, je dépense quarante-cinq euros alors que ce n'était pas prévu ?

**Le présentateur :** C'est une façon de voir les choses...

**Le client :** Je savais bien que le supermarché ne pouvait pas nous offrir de cadeau pour son anniversaire et que c'était encore moi qui allais payer ! Ben j'ai perdu, en fait...

**Le présentateur :** Vous allez où ?

**Le client :** Ben je vais dépenser mes quarante-cinq euros... Ça sert à rien de se compliquer avec vos enveloppes... Ben ça, si on me demande mon avis, je leur dirai aux gens qu'on se fait avoir dans ce supermarché...

*Le client est sorti.*

**Le présentateur :** Mesdames et messieurs, nous vous rappelons que le magasin fête aujourd'hui ses dix ans et que vous allez avoir la possibilité de gagner de magnifiques prix grâce à de nombreux jeux qui reprendront dans cinq minutes... Dix minutes...

*Le présentateur, fatigué, sort.*

*\* Pour plus de détails sur la déclaration à la SACD, rendez-vous sur mon site  
<http://ericbeauvillain.free.fr>*